KOCK + VOESTE

analysieren optimieren gewinnen

Investoreneinstieg erfolgreich gestalten – Wir begleiten Sie!

Aktuelle Entwicklung – Zahnärzte

- Im europäischen Ausland hat die **wirtschaftliche Professionalisierung** der Zahnmedizin in den letzten Jahren deutlich **zugenommen**.
- „Nicht-medizinische“ **Investoren** haben den Gesundheitsmarkt als **Wachstums-markt** erkannt.
- Vor diesem Hintergrund sind bereits **viele Investoren** in den Ländern Italien, Skandinavien, UK und der Schweiz **eingestiegen**.
- **Lockerungen** im Bereich der **MVZ-Gründung** hat den Markt für **Direkt-investitionen** in Deutschland gestärkt.
- Experten zufolge sollen in den nächsten fünf Jahren bis zu **1 Mrd. €** in die **Zahnmedizin** in Deutschland investiert werden.

Was bedeutet das für Sie?

- Die **Investitionen** in die Branche werden auf jeden Fall **geschehen**, denn die **niedrige Zinssituation** übt **Druck** auf die Investoren aus.
- Der **Konkurrenzkampf** wird an vielen Standort zunehmen, da **Investoren-gruppen** häufig eine andere finanzielle **Schlagkraft** haben.
- **Sie haben die Chance, die aktuelle Situation für Ihre Wünsche zu nutzen**.
- Es besteht aktuell eine **gute Verhandlungsposition**, denn die Investitionen müssen getätigt werden.
- Sie können die Entwicklung Ihrer **Praxis** weiterhin **aktiv** beeinflussen.

Wo stehen Sie mit Ihrer Praxis?

abgabefähig SEIN

abgabefähig WERDEN

Investoreneinstieg

harte Faktoren - Mindestkriterien

- ab 1,5 Mio. Umsatz
- 3 Behandler
- ab 500 T€ Cashflow

weiche Faktoren

- Erweiterbarkeit der Praxis
- Expansionspläne
- Anstellungszeitraum des Abgebers (je länger, desto besser)

Wie kann Kock + Voeste Sie unterstützen?

abgabefähig SEIN

- **Berechnung**, welcher Verkaufspreis realistisch ist
- **Darstellung**, was der Verkauf für Sie finanziell bedeutet
- **Platzierung** Ihrer Praxis bei Investoren
- **Vergleich** der einzelnen Angebote
- **Begleitung/Führung** der Verhandlungen

abgabefähig WERDEN

- **Aufstellung** des Stärken-/ Schwächen-Profils Ihrer Praxis
- **Zieldefinition** für die finanziellen Rahmendaten
- **Aufbau** der nötigen Entwicklungsstrategie
- Operative **Steuerung und Begleitung** des Veränderungs-prozesses.

Nutzen für Ihr Vorhaben

KOCK + VOESTE
analysieren optimieren gewinnen

- **realistische** und **transparente** Einschätzung zu den **Chancen** und **Risiken** eines Investoreneinstieg
- **Vermeidung** von **Fehlern** durch **Begleitung** der **Verhandlungsphase**
- Sie greifen auf den **Erfahrungsschatz** aus über **30 Jahren** und **12.500 Beratungsmandaten** zurück.
- **alles aus einer Hand** – **strategische** und **operative Begleitung** Ihres Entwicklungsprozesses

Sie wollen mehr über Kock + Voeste wissen?

Alle Mandanten und Geschäftspartner profitieren von:

- *über 30-jähriger Erfahrung*
- *über 30-jähriger exzellenter Beratungsleistung*
- *über 30-jähriger erfolgreicher Kooperation mit Partnern*

Wir unterstützen unsere Mandanten erfolgreich in der Entwicklung und Umsetzung aller Maßnahmen des erfolgreichen Managements.

Kock + Voeste
Beratungsgrundsätze – Werte schaffen Erfolge

Fähigkeiten + Erfahrungen: Wir übernehmen ausschließlich Aufträge, für deren Bearbeitung wir alle erforderlichen Fähigkeiten und Erfahrungen bieten können.

Vorteile für Mandanten: Wir empfehlen unsere Dienste ausschließlich unter der Voraussetzung, dass unsere Arbeit für den Mandanten Vorteile bringt.

Realisierung der Vorschläge: Wir arbeiten Empfehlungen aus und wirken aktiv bei der Realisierung der Vorschläge mit.

Unabhängigkeit von Dritten: Wir sind grundsätzlich eigenverantwortlich tätig und akzeptieren in der Ausübung unserer Tätigkeit keine Einschränkung unserer Unabhängigkeit durch die Erwartungen Dritter.

Unvoreingenommenheit + Objektivität: Wir erstellen keine Gefälligkeitsberichte, sondern führen unsere Beratung unvoreingenommen und objektiv durch.

Neutralität: Wir verpflichten uns zur Neutralität gegenüber Lieferanten von Geräten, Hilfsmitteln und Diensten, die zur Verwirklichung von Vorschlägen erforderlich sind.

Honorar: Wir berechnen Honorare, die im richtigen Verhältnis zu Umfang und Inhalt der durchgeführten Arbeiten stehen und vor Beginn der Beratungstätigkeit mit dem Mandanten abgestimmt worden sind.

Referenzauswahl – Nicht nur Ärzte + Zahnärzte vertrauen uns

Über 30 Jahre Beratungserfahrung: Betreuung von mehr als 12.500 ambulanten Gesundheitsunternehmen bundesweit

Seminare und Schulungen: über 36.000 Seminarteilnehmer seit 1989

Beratungsförderung durch BMWi möglich: qualifizierter und anerkannter Berater für gesetzliche Fördermöglichkeiten

Schulungsförderung: etablierte Schulungen für Führungskräfte, Inhaber und Mitarbeiter

Branchenspezifische Schulungen: spezielle Schulungsprogramme für Banken, Pharmaindustrie, KVen, KZVen, Kammern, Apothekerverbände, Akademie für Selbstverwaltung und Praxismanagement, FVDZ und zahlreiche weitere Einrichtungen und Unternehmen im Gesundheitswesen

Kooperationen: Zusammenarbeit mit verschiedenen Körperschaften und Verbänden des ambulanten Gesundheitswesens

Veröffentlichungen: Vorträge, Fachseminare, Referate und Buchveröffentlichungen zum Beratungsspektrum

Seminare und Dozententätigkeit: bundesweite Seminare und Vorträge in Kooperation und als Eigenveranstaltungen

Mitgliedschaften: aktive Mitgliedschaften in branchenbezogenen Verbänden und Organisationen wie DGQ, DGSV, EFQM und anderen

Kock + Voeste
Qualität ist unsere Strategie

Existenz gründen

Abrechnung optimieren

Qualität erhöhen

Wachstum sichern

Personal führen

Krisen meistern

Als Beratungs- und Trainingsunternehmen schätzen uns Kammern, KVen, KZVen, Apothekerverbände, Einrichtungen im Gesundheitswesen, die Deutsche Apotheker- und Ärztebank, Sparkassen sowie zahlreiche andere Banken, Finanzdienstleister und Steuerberater als Kooperationspartner.

Wir arbeiten seit über 30 Jahren eng mit Expertenverbünden aus Wirtschaft, Steuer und Recht zusammen.

Eine Referenzliste unserer Erfolge stellen wir Ihnen auf Wunsch gern zur Verfügung.

So können Sie Kock + Voeste erreichen

Kock + Voeste GmbH
Wolfener Straße 32-34/Haus K
12681 Berlin

Telefon 0800/31 86 000 (kostenfrei)
Telefon 030/318669-0
Telefax 030/318669-30
www.kockundvoeste.de
info@kockundvoeste.de